

Technical Sales - Außendienst (m/w/d)

DACH-Raum

Über Uns

Die Dipl.-Ing. Lutz Kurth Bohr- und Brunnenanlagen GmbH entwickelt und fertigt seit 1995 in Nordhausen Bohrgeräte und Bohrlafetten für Brunnenbau, Geothermie, Baugrunduntersuchung und Kampfmittelsondierung. Mit rund 18 Mitarbeitenden stehen wir für Maschinenbau „Made in Thüringen“ – bodenständig, technisch versiert und mit kurzen Entscheidungswegen.

Ihre Aufgaben

- Vertrieb unserer Bohrgeräte, Bohrlafetten und des passenden Zubehörs im DACH-Raum
- Gewinnung neuer Kunden sowie Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Technische Beratung vor Ort bei Kunden sowie Präsenz auf Fachmessen
- Enger, laufender Austausch mit der Zentrale in Nordhausen – flexible Zeiteinteilung passend zum Außendienst

Ihr Profil

- Technisches Know-how aus dem Bau- oder Maschinenbau
- Kaufmännisches bzw. vertriebliches Verständnis von Vorteil
- Dauerhafte Reisebereitschaft
- Führerschein mindestens Klasse B, höhere Klassen von Vorteil
- Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

Was wir bieten

- Eine komplett neu geschaffene Position – Aufgabenzuschnitt, Vergütungsmodell und weitere Rahmenbedingungen gestalten wir gemeinsam mit Ihnen
- Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Direkte Berichtslinie und kurze Wege zur Geschäftsleitung
- Die Chance, den Vertrieb bei KURTH von Grund auf neu aufzubauen – in einem familiär geführten Traditionsunternehmen

Kontakt

Sprechen Sie uns an oder bewerben Sie sich direkt:

bewerbung@kurth-bohrtechnik.de

+49 3631 47 17 012

Dipl.-Ing. Lutz Bohr- und Brunnenanlagen GmbH
G.-A.-Hanewacker-Str. 4 | 99734 Nordhausen